



GESUCHT:

STRATEGIC ACCOUNT MANAGER / B2B SaaS Vertrieb (m/w/d)

Der frühe Vogel... fängt bei Testbirds an!

Testbirds ist seit 2011 Vorreiter im crowd- und cloudbasierten Testing für Webseiten, Apps, Games, Chatbots und IoT Anwendungen. Für dieses spannende und dynamische Umfeld mit Start-up-Flair suchen wir ab sofort Dich! Werde Teil unseres Teams mit mittlerweile 100 Mitarbeitern sowie weltweit 300.000 registrierten Testern und schreibe mit uns gemeinsam weiter an der Erfolgsgeschichte von Testbirds!

Deine Aufgaben

- Du übernimmst die Betreuung und den strategischen Ausbau unserer namhaften Key Accounts
- Außerdem übernimmst du die Akquise neuer Kunden und erweiterst somit selbstständig Deinen eigenen Kundenstamm
- Potentielle und bestehende B2B-Kunden begeisterst Du am Telefon, mit Webcasts, persönlich vor Ort und auf nationalen und internationalen Messen
- Du analysierst die Bedürfnisse Deiner Kunden und bietest ihnen als IT- und Testing-Experte bedarfsgerechte crowd- und cloudbasierte Testing-Lösungen
- Du pflegst eine vertrauensvolle und konstruktive Beziehung zu unseren Kunden durch intensive und individualisierte Beratung
- Gemeinsam mit unseren Projektmanagern betreust Du die anstehenden Kundenprojekte
- Du entwickelst neue Strategien & Konzepte, um den Vertriebsprozess zu optimieren und weiterzuentwickeln

Dein Profil

- Dein Studium oder eine vergleichbare Qualifikation hast Du erfolgreich abgeschlossen
- Während deiner bisherigen Tätigkeit im Vertrieb konntest Du zahlreiche namhafte Unternehmen als Kunden gewinnen
- Du hast umfassende Erfahrung im strategischen Ausbau von Key Accounts
- Dabei lag Dein Vertriebsfokus auf IT-Lösungen, bzw. Dienstleistungen, idealerweise im Bereich B2B SaaS
- Du bringst Leidenschaft und den nötigen Biss für den Vertrieb mit und scheust Dich nicht davor, auf allen Hierarchieebenen zu kommunizieren, zu präsentieren und zu akquirieren
- Du bestichst mit Deinem fachlichen IT-Hintergrund und zeigst Interesse am Qualitätsmanagement für digitale Produkte
- Du sprichst Deutsch auf muttersprachlichem Niveau und sehr gut Englisch

Das bieten wir

- Ein unbefristetes Arbeitsverhältnis im Herzen von München nahe der Theresienwiese
- Flache Hierarchien: Du verantwortest komplexe und spannende Aufgaben und setzt dabei eigene Ideen um
- Entwicklungschancen durch vielfältige interne und externe Trainingsmöglichkeiten
- Eine offene Kultur, ein unkompliziertes Miteinander und Freude am gemeinsamen Erfolg
- Ein motivierendes Arbeitsklima mit vielen Teamevents, Kicker-Turnieren, gemeinsamen Frühstück und einer Getränke- sowie Obst-Flatrate



Testbirds

Konnten wir Dich überzeugen unser neuer Bird zu werden?

Dann bewirb Dich jetzt über unser [Bewerbungsformular](#) mit Deinem Anschreiben, Lebenslauf und Zeugnissen. Bitte gib auch Deine Gehaltsvorstellungen und Deinen frühesten Eintrittstermin an. Deine Ansprechpartnerin ist Linda (jobs@testbirds.de).